

家計の預金偏重を変え、リスク資産を増やしてポートフォリオを分散化する必要性が指摘されている。家計の資産選択に関する最近の研究を踏まえて、株式投資拡大には資本市場の環境整備だけでは不十分で、非金融資産、特に不動産などを視野に入れた制度改革が必要だ。

株式保有割合は01年以降横ばい

一九九〇年代後半から二〇〇〇年代にかけて、欧米の株式市場は、長期間のブームを経験した。米国市場でデイトレダーが急増し、年金基金を通じて家計の株式投資が拡大するなど、近年、株式市場における個人投資家の役割が大きくなり、日



経済教室

本でも株式相場の回復が鮮明になるとともに、団塊世代の大量退職が始まることもあり、家計の資産選択行動のあり方に注目が集まっている。

学問的視点でも、過去十年で長期のポートフォリオ選択問題に関し急速な理論的進歩があった。

まず、将来の株式収益率はランダムで予測不可能であるとの従来の認識を覆す実証結果が出て、期待収益率の変動に応じて最適資産選択がどう変わるのかという理論分析が表れた。次に、そうした理論にもとづき、実際に家計はどんな選択をしているのかという、実証分

析が盛んになった。その結果、最先端のモデル分析が当たり前のようになり、提として理論上の仮定が、現実には必ずしも

のホームページ上でも、投資家のお客様のリスク「回避度」といった記述が見られるほどである。リスクと期待収益率の間にトレードオフがある通常の状況下では、すべての投資家は必ず株式を必要とする結論になる。これは明らかに現実の状況に反している。米国ですら、家計全体の約半数が株式を保有していない。年金基金を通じて労働所得を除くと、その割合はさらに低下する。

家計の預金偏重是正策 非金融資産とセットで

制度改革 住宅軸に

家計行動の研究、活用を

筆者が日経金融行動調査のデータを用いて計算した、家計の金融資産の直

接保有に関する、最近の数値である。この表によれば、株式を若干でも保有している家計の割合は、全体の約四分の一で

あり、二〇〇一年以降は横ばいである。この期間の株価の変動にもかかわらず、平均的な家計の投資行動は、ほとんど変化していないのである。

失業のリスクや持ち家が焦点に

こうした現実の数字が示唆するのは、洗練された条件が同じ

基づく理論モデルを、そのまま家計の投資行動の説明や、投資アドバイスに用いるのは困難であるということだ。

さらに最近では、長期のポートフォリオ選択に関するモデル分析では、家計が保有する非金融資産と、それに起因するリスクをどうモデルに取り込むかという研究に焦点が移っている。

そうした資産やリスクの第一は、失業の可能性を含む労働所得リスクである。毎年の所得の受け取りを配当と考えれば、労働者家計は退職までの労働所得の現在価値の和に等しい資産を保有

していると考えることができ。したがって、家計の金融資産選択は、総資産の大部分を占める労働所得の変動リスクと関係がある。例えば、ロスポートツ

選手の人的資産はハイリスク・ハイリターンだが、大学の教員はローリスク・ローリターンの典型である。したがって他の条件が同じ

有の関係を見ると、持ち家が日本では七倍以上、米では三倍程度であった。これはバブル経済の絶頂期であり、その後、日本の地価は大幅に下落し、逆に欧米の地価は近年急騰している。

「失われた十年」からは脱却したものの、景気回復は真の力強さに欠けており、最近、家計の金融資産をリスクマネーとして活性化する必要が

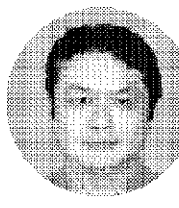
広く主張されている。しかし小手先の金融商品に関する投資環境整備だけで、成し遂げられるとはハード大博士。専門

日本の家計の金融資産保有動向

	預金	国内債			海外債	その他
		国債	地方債	社債		
2001年	739.6	57.2	149.5	9.7	39.3	
平均保有額(万円)						
金融資産に占めるシェア	86.7%	2.7%	7.9%	0.6%	2.2%	
保有家計の割合	99.0%	15.2%	26.6%	4.5%	-	
2004年	759.3	43.1	152.3	33.7	24.3	
平均保有額(万円)						
金融資産に占めるシェア	87.7%	1.9%	7.5%	1.6%	1.3%	
保有家計の割合	99.0%	13.0%	25.7%	9.5%	-	

(注) 日経NEEDS-RADAR金融行動調査の調査データより、筆者と稲倉典子氏(筑波大学大学院)が計算

祝迫 得夫
一橋大学助教授



家計の金融資産に占める株式の割合は、年齢とともに山形のパターンをとることが知られている。米国の山形のピークが四十歳代であるのに対し、日本のピークは五十歳代から六十歳代前半で、しかも退職後の減少も米國に比べて少ない。こうした両国のライフサイクルによるパターンの差は、住宅購入に伴う資金制約のために、日本の若年世代がリスクをとることができないという先の議論と整合的である。

第三に、日本の家計の持ち家の金銭的負担は、依然として大きい。八〇年代末の国連などによる国際比較では、住宅価格

と年収の平均的な比率が、日本では七倍以上、米では三倍程度であった。これはバブル経済の絶頂期であり、その後、日本の地価は大幅に下落し、逆に欧米の地価は近年急騰している。

さまざまな計算を総合すると、〇三―〇五年には、日米とも住宅価格と年収の比率は五倍から六倍の値をとっていると推定される。両国の現在の不動産市況と景気状態を考えると、いまだ日本の家計の住宅資産購入の負担は、相対的に大きいといわざるを得ない。

「失われた十年」からは脱却したものの、景気回復は真の力強さに欠けており、最近、家計の金融資産をリスクマネーとして活性化する必要が広く主張されている。しかし小手先の金融商品に関する投資環境整備だけで、成し遂げられるとはハード大博士。専門